



Assekuranzservice AG



Die neue Transparenz am Versicherungsmarkt.

Die 1:1-Prinzipien:
Alle zu Ihrem Vorteil.

Das 1:1-Prinzip:
Vergleich der Besten.

Alterseinkünftegesetz, Investitionsmodernisierungsgesetz, Kollektivanlagengesetz und so weiter und so fort. Eine Vielzahl neuer Verordnungen hat den Versicherungs- und Finanzmarkt ganz schön durcheinander gewirbelt. Und obwohl viele der Gesetze vorteilhaft für den Versicherungsnehmer oder Anleger sind, ist bei vielen Verbrauchern eher ein Gefühl der Verunsicherung vorherrschend.

Geht es Ihnen auch so?

Wir bringen die für Sie relevanten Informationen auf den Punkt und stellen Ihnen adäquate Lösungen vor.

Als großer Versicherungsmakler mit über **3.200 Vertragspartnern** kann Ihnen die 1:1 Assekuranzservice AG, ein 100%iges Tochterunternehmen der WWK Lebensversicherung a. G., etwas bieten, das selten ist:

Um den optimalen Schutz, eine entsprechende Vorsorge und bestmögliche Absicherung für Ihren Bedarf zu ermöglichen, bedienen wir uns bei **über 300 Produktanbietern**.

Damit das so ist und bleibt, ermittelt unser Marktresearch immer wieder aufs Neue die leistungsstärksten Produkte durch eine ausgewogene Marktanalyse der Gesellschaften.

Hier eine Auswahl unserer Produktpartner:



... und noch viele mehr!

Das 1:1-Prinzip permanente Beratung.

Kundenorientierung ist das A und O unserer Firmenphilosophie. Dazu gehört eine Beratung, die Sie klar und ohne Versicherungs-Chinesisch darüber informiert, was wirklich wichtig ist. Speziell für Sie und Ihre individuelle Situation. Natürlich informieren wir Sie detailgenau und beantworten Ihre Fragen.

Das Beste an der Beratung der 1:1 Assekuranzservice AG ist aber, dass sie nicht nur kundenfreundlich und persönlich auf Sie zugeschnitten ist, sondern dass auch nach dem Vertragsabschluss mittlerweile **über 160 Mitarbeiter** in unserem Backoffice für Sie da sind. Auf Wunsch betreuen wir auch Ihre bestehenden Versicherungen, denn nicht immer ist ein Wechsel sinnvoll. Wir unterstützen Sie ebenso bei der Schadensabwicklung. Somit haben Sie einen starken Partner an Ihrer Seite, der Ihnen den kompletten Service aus einer Hand bietet.

Das 1:1-Prinzip ständige Weiterbildung.

Der Versicherungs- und Finanzmarkt ist einem ständigen Wandel unterworfen. Berufliche Qualifikation ist da nicht nur wichtig, sondern inzwischen sogar vom Gesetzgeber festgeschrieben. Deswegen werden unsere Makler ständig in der unternehmenseigenen 1:1 Akademie geschult. So sind sie den Anforderungen des immer anspruchsvoller werdenden Marktes jederzeit gewachsen oder ihnen sogar einen Schritt voraus. Und können Sie so optimal beraten.

Das Ergebnis all dessen zeigt sich in der hohen Zufriedenheit unserer Kunden. **Mehr als 370.000 Kunden** haben uns bereits ihr Vertrauen ausgesprochen. Profitieren auch Sie von unserem einzigartigen, innovativen und lösungsorientierten Konzept.

1:1 Assekuranzservice AG. Da passt einfach alles.



Die 1:1-Vorteile. Alle auf einen Blick.

Damit können Sie rechnen:

- **Vergleich der Besten** – wir sind unseren Kunden verpflichtet und vertreten ausschließlich deren Interessen.
- **Individueller Service nach Maß** – ausführliche Bedarfs- und Versicherungsanalysen führen zu innovativen und wirtschaftlich passenden Lösungen.
- **Best Advice** – durch eine ausgewogene Marktanalyse ermitteln wir ständig die fünf besten Produkte (Top 5) in jedem Bereich.
- **Umfassende Betreuung** – auch nach dem Abschluss sind wir weiter für Sie da.
- **Ständige Weiterbildung** – in der hauseigenen 1:1 Akademie werden unsere Partner immer auf den neuesten Stand gebracht.
- **Hohe Erreichbarkeit** – unser Service-Team mit über 150 Mitarbeitern im Backoffice steht Ihnen Montag bis Donnerstag von 8-20 Uhr und Freitag von 8-18 Uhr zur Verfügung.
- **Persönliche Beratung vor Ort** – wir kommen zu Ihnen.