



Pressemitteilung

1:1 Assekuranzservice AG weiter auf Expansionskurs

Ab 2008 25 weitere Regionaldirektionen

Augsburg, 17. Oktober 2007

Die 1:1 Assekuranzservice AG, Augsburg, wird in den nächsten 18 Monaten weitere 25 Regionaldirektionen im ganzen Bundesgebiet eröffnen. Nach dem großen Erfolg im „ersten Jahr“ hat sich die 1:1 Assekuranzservice AG das Ziel gesetzt, flächendeckend zu agieren, d. h. kein Vertragspartner soll in Zukunft mehr als 80 km zurücklegen müssen, um in seine Regionaldirektion zu gelangen. Damit wird weiter an der Erfolgsgeschichte der 1:1 Assekuranzservice AG gearbeitet.

Die 1:1 Assekuranzservice AG wurde als einhundertprozentige Tochter der WWK Lebensversicherung a. G. gegründet. Idee war und ist es, als freie Vermittlungsgesellschaft neue Maßstäbe im Vertrieb von Versicherungen und Finanzdienstleistungen zu setzen. Eine Idee, die aufgeht.

Durch das einzigartige Konzept und den Erfolg seit Firmengründung der 1:1 Assekuranzservice AG ist der Ausbau der Regionaldirektionen die logische Konsequenz. Geplant ist die Errichtung von 25 neuen Regionaldirektionen. Gesucht werden qualifizierte Fachkräfte für den Maklermarkt. Festangestellte Regionaldirektoren, selbstständige Vertriebsleiter und selbstständige Makler werden ebenso gesucht wie Vertriebsmitarbeiter und Finanzvertriebe.

Mit Inkrafttreten der EU-Vermittlerrichtlinie am 22. Mai 2007 hat sich Verunsicherung in der Finanzdienstleistungsbranche breit gemacht. Neben der Frage zur Registrierung und zur Haftung des Maklers, sind die berufliche Qualifikation sowie das Beratungsprotokoll weitere Themen, mit denen sich die Vermittler auseinander setzen müssen.

Die Gründe für den Erfolg der 1:1 Assekuranzservice AG liegen somit auf der Hand.

Entscheidender Wettbewerbsvorteil für die Partner der 1:1 Assekuranzservice AG ist das Best-Advice-Prinzip.

Auf der Basis eines objektiven und fundierten Marktüberblicks unterbreitet die 1:1 Assekuranzservice AG die fünf besten Angebote und übernimmt die Haftung für die Produktauswahl.

Die optimale Vertriebsunterstützung ist ein weiteres Merkmal der 1:1 Assekuranzservice AG. Durch eine Datenerhebung zur ganzheitlichen Kundendokumentation und den dazugehörigen Maklervertragsservice durch das Backoffice generiert die 1:1 Assekuranzservice AG für Ihre Vertragspartner zusätzlichen Umsatz. Zudem wird ein professionelles Ablaufmanagement angeboten. Somit wird gewährleistet, dass dem Vertragspartner ein Großteil seiner administrativen Tätigkeiten abgenommen wird.

Wohl einzigartig ist auch das kostenlose Softwarepaket. Eine moderne, leistungsstarke Analyse-, Angebots- und Beratungssoftware sowie ein übersichtliches Kundenverwaltungstool werden zur Verfügung gestellt.

Abgerundet wird das Konzept der 1:1 Assekuranzservice AG durch die unternehmenseigene 1:1 Akademie. Ein maßgeschneidertes Schulungs- und Fortbildungsprogramm mit namhaften Trainern wird den Vertragspartnern der 1:1 Assekuranzservice AG angeboten.

Für weitere Informationen:

* 1:1 Assekuranzservice AG * Robert Hilzensauer * Berliner Allee 28 * 86153 Augsburg *

Telefon: 08 21/ 2 42 78 52- 5 01 * Fax : 08 21/ 2 42 78 52- 279 * <mailto:robert.hilzensauer@1zu1.ag> *

Internet: <http://www.1zu1.ag>